

7/24/2024

---

---

---

# ТРАНСПОРТНИ ФИРМИ

**ГАЙТ**

**Процедура чрез подбор на проектни предложения  
BG16RFPR001-1.004 „Подкрепа за семейните предприятия,  
предприятията от творческите индустрии и  
занаятите”**

---

---

---

[www.kitikpro.com](http://www.kitikpro.com) тел: +359 878 641478

# ТРАНСПОРТНИ ФИРМИ

## ГАЙТ

*Процедура чрез подбор на проектни предложения BG16RFPRO01-1.004  
„Подкрепа за семейните предприятия, предприятията от творческите  
индустрии и занаятите”*

### Съдържание:

1. На какви критерии трябва да отговаря моята транспортна фирма, за да подаде проектно предложение по тази процедура?
2. До каква стойност може да е моето проектно предложение?
3. Какви документи са ми нужни, за да подам проект?
4. За какво мога да кандидатвам?
5. Примерни активи, които мога да закупя



## УВОД

Като консултантска компания с богат опит в подготовката на европейски и инвестиционни проекти, ние поставяме акцент върху предварителната информираност на нашите клиенти относно допустимостта по процедурата, към която проявяват интерес. Разбираме, че успехът на всяко проектно предложение зависи от неговата оценка и точките, които ще събере. За да определим шансовете за одобрение на вашия проект, ние предлагаме детайлен анализ и оценка на потенциала му.

В края на този наръчник ще намерите файл – „Въпросник по процедурата“. При проявен интерес за кандидатстване, моля, попълнете въпросника. След като получим вашите отговори, ще извършим анализ на вашата фирма и проекта.

Нашите услуги не спират до тук. Ние можем да подготвим вашия проект за кандидатстване, да го подадем в системата ИСУН 2020, като разходите за тази услуга са допустими по тази процедура и могат да бъдат включени в проектното предложение.

При желание от ваша страна можем да предложим допълнителна услуга – да ви подпомагаме по време на изпълнението на проекта и да подготвим и подадем отчета за окончателно плащане по проекта. С нашата подкрепа, вие ще имате необходимата увереност и яснота за всички аспекти на кандидатстването, което ще увеличи шансовете ви за успех.

С нашата всеобхватна помощ, вие ще можете да се съсредоточите върху основните дейности на вашата фирма, докато ние се грижим за сложностите на проектната документация и административните изисквания.

## 1. На какви критерии трябва да отговаря моята транспортна фирма, за да подаде проектно предложение по тази процедура?

Фирмите от транспортния бранш са допустими за участие по тази процедура, но за да проект, който е допустим за финансиране трябва да отговаряте на **ВСЕКИ ЕДИН** от следните критерии:

- ✓ Да сте регистрирани по Търговския закон или Закона за кооперациите  
*ДЗЗД не са допустими за участие, както и клон на фирма, регистрирана в България.*
- ✓ Дружеството да е регистрирано преди 31.12.2021 г.
- ✓ Да сте микро или малко предприятие по смисъла на чл. 3 и чл. 4 от Закона за малките и средните предприятия
- ✓ Да имате средносписъчен брой на персонала за 2023 г. Минимум 1 лице ( съгласно справката от НСИ)
- ✓ Да сте реализирали нетни приходи от продажби ОБЩО за 2021 г., 2022 г. и 2023 финансови години както следва:
  - За микропредприятия:
    - минимум 30 000 лв
    - максимум 1 800 000 лв
  - За малки предприятия:
    - Минимум 75 000 лв
    - Максимум 7 200 000 лв
- ✓ Да сте семейно предприятие към настоящия момент ( момента на кандидатсване), както и през 2023 година.

### Какво означава „семейно предприятие“?

- повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието се притежава от физическото лице, създадо предприятието или придобило капитала (собствеността) му **И** минимум едно друго (различно) физическо лице участва официално в управлението на предприятието, като между двете лица съществува роднинска връзка,

### **или**

- повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието се притежава от две или повече физически лица, създали предприятието или придобили капитала (собствеността) му, като между тях съществува роднинска

връзка И минимум едно от тези лица или минимум едно друго (различно) физическо лице, с което всички лица, притежаващи повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието имат роднинска връзка, участва официално в управлението на предприятието,

**или**

- повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието се притежава от физическото лице, създало предприятието или придобило капитала (собствеността) му И минимум едно друго (различно) физическо лице е назначено на трудов договор в предприятието, като между двете лица съществува роднинска връзка,

**или**

- повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието се притежава от две или повече физически лица, създали предприятието или придобили капитала (собствеността) му, като между тях съществува роднинска връзка И минимум едно от тези лица или минимум едно друго (различно) физическо лице, с което всички лица, притежаващи повече от половината от капитала (собствеността) на предприятието имат роднинска връзка, е назначено на трудов договор в предприятието.

*„Роднинска връзка” е отношението между две или повече физически лица, основани на брак, родство или осиновяване по смисъла на Семейния кодекс. За целите на процедурата ще бъдат вземани предвид САМО роднинските връзки между физическите лица (които са посочени в определението за „семеино предприятие”, а именно: собственици/ лица, участващи в управлението/ лица, наети на трудов договор в предприятията), основани на брак, тези по права линия - без ограничения, по съребрена линия - до трета степен, включително, както и роднинските връзки по сватовство - до втора степен, включително.*

**ВАЖНО:** Ако срещате затруднение да определите вашето предприятие дали е семейно или не – свържете се с нас за консултация.

Както вече споменахме, важно е дружеството да е били „семеино“ и през 2023 година. Но съгласно условията на програмата, не е задължително това обстоятелство да е било спазвано за цялата 2023 година, може само за определен период от време, като процедурата не е поставила минимален срок за това.

Също така е важно към момента на кандидатстване също да сте „семеино предприятие“. Не е задължително да сте били от 01.01.2024 до настоящия момент, а КЪМ момента на кандидатване.

Следва да имате предвид, че след одобрение на проектното предложение статута „семеино предприятие“ трябва да бъде запазен в срок до получаване на окончателно плащане по проекта.

## **2. До каква стойност може да е моето проектно предложение?**

Според условията за кандидатстване минималния размер на Безвъзмездната помощ е 15 000 лева, а максималния размер безвъзмездни средства – 150 000 лв.

Тъй като за семейните предприятия е определен интензитет на безвъзмездна помощ 75%, то това означава, че минималната стойност на едно проектно предложение е 20 000 лева, а максимална стойност – 200 000 лева.

Но това са само минимални и максимални стойности.

За да получим точната стойност на проекта трябва да направим няколко изчисления.

1. Да изчислим Средногодишните нетни приходи от продажби на дружеството.

Данните взимаме от Отчет за приходите и разходите за 2021 г., 2022 г. и 2023 г. - сборът от стойностите по ред „Нетни приходи от продажби“ (код на реда 15100, колона 1) от приходната част на Отчетите за трите години, делено на 3 (три).

### **НАПРИМЕР:**

За 21 г – 210 000 лв

За 22 г – 190 000 лв

За 23 г – 100 000 лв

Общо: 500 000 лв => разделяме на 3 и получаваме **166 666, 66 лв**

2. От тук изчисляваме максималният размер на БЕЗВЪЗМЕЗДНАТА ФИНАНСОВА ПОМОЩ:

**Ако сме микропредприятие** – максималния размер на безвъзмездната помощ не може да надвишава 100% от средногодишните нетни приходи от продажби на предприятието - кандидат за тригодишния период 2021 г., 2022 г. и 2023 г. ( тези 166 666,66 лв)

**Ако сме малко предприятие** - максималния размер на безвъзмездната помощ не може да надвишава 60 % от средногодишните нетни приходи от продажби на предприятието - кандидат за тригодишния период 2021 г., 2022 г. и 2023 г. ( или  $166\ 666,66 \times 0,60 = 99\ 999,96$  лв размер на безвъзмездната помощ)

3. Вече изчисляваме размера на проекта и точния размер на безвъзмездната помощ.

**Ако сме микропредприятие** – според изчисленията нашия проект може да е на максимална стойност 222 222,21 лева, а безвъзмездната помощ е в размер на 75% .

Но както посочихме по-горе максималната стойност на един проект е 200 000 лева, а безвъзмездната максимална стойност е до 150 000 лева.

Тук имате 2 възможности: или ограничавате инвестициите по проекта до 200 000 лева и така получавате безвъзмездно 75% , или подготвяте проект на стойност над 200 000 лв. ( независимо колко над тази сума), но ще получите като БФП 150 000 лева, тъй като до тази сума може да получи безвъзмездно едно предприятие по тази процедура.

Разбира се, това са максималните стойности, допустими за Вашата фирма. Вашия проект може да е на стойност доста под тази сума, всичко зависи от това, какво е необходимо на вашето предприятие. Ако например проекта ви е на стойност 50 000 лв, то тогава безвъзмездната финансова помощ (БФП) ще е 37 500 лева ( 75%)

**Ако сме малко предприятие** – нашия проект ще е на стойност 133 333,28 лв, а безвъзмездно ще получим 99 999,96 лв. ( 75 % БФП)

Тук сме под ограничението от 200 000 лв за проект и 150 000 лв. за БФП и можем да подготвяме проект на тази стойност, ако имаме необходимост. Но както казахме по-горе, можем да подаваме проекти и за по-малки стойности, като безвъзмездно ще получим 75% от стойността на проекта.

### 3. Какви документи са ми нужни, за да подам проект?

Проекта се подава чрез платформата ИСУН 2020 и е електронно базиран формулар. Цялата информация по проекта се попълва в този формулар. Към него следва да прикчите и изискуемите документи по проекта. Имайте предвид, че списъка с документи е общ. За всеки един проект списъка варира, в зависимост от конкретния случай:

- Изрично пълномощно за подаване на проектното предложение – не е задължително, а при необходимост
- Декларация при кандидатстване – задължителна, попълнена по образец.
- Декларация за обстоятелствата по чл. 3 и чл. 4 от Закона за малките и средните предприятия – задължителна, попълнена по образец.
- Техническа спецификация на предвидените за закупуване активи (ДМА и/или ДНА) – задължителна, попълнена по образец. В нея следва да се посочат минимални технически и/или функционални характеристики на предвидените за придобиване активи (ДМА и/или ДНА), като не е препоръчително да се указват марки, модели и други конкретни технически спецификации, които насочват към определени производители/доставчици.

**ВАЖНО:** В случаите на придобиване на автоматизирани, поточни или друг вид производствени линии, в Техническата спецификация, в колона „Минимални технически и/или функционални характеристики”, трябва задължително да бъдат посочени (изброени) всички отделни активи (съставни модули/компоненти), формиращи (включени в) линията със съответните им технически и/или функционални параметри.

В случай че общата стойност (цена) на съответен актив (ДМА и/или ДНА), заложен в бюджета на проекта, включва и разходи за допълнителна окомплектовка (допълнителни компоненти, елементи и др. към основния актив, калкулирани от производителя/доставчика с отделна цена в офертата), информация за окомплектовката следва да се съдържа в Техническата спецификация (Приложение 4), колона „Минимални технически и/или функционални характеристики”.

В случаите на придобиване на софтуер, минималните технически и/или функционални характеристики, посочени в Техническата спецификация, следва

задължително да включват както описание на основните модули на актива, така и негови конкретни технически спецификации/параметри.

**ВАЖНО:** В Техническата спецификация кандидатите НЕ следва да посочват (попълват) информация за предвидени за придобиване инструменти и оборудване под стойностния праг на същественост за ДМА и минимални технически и/или функционални характеристики за тях (в случай че по проекта е предвидено придобиването на такива инструменти и оборудване).

В Техническата спецификация кандидатите НЕ следва да посочват (попълват) и информация за създаването на онлайн магазин (в случай че Дейност 2 е включена в проекта), както и за предвидените за въвеждане ИКТ системи/модули (в случай, че Дейност 3 е включена в проекта). Минималният обхват на дейността за създаване на онлайн магазин (Дейност 2), както и на ИКТ системите/модулите (които е допустимо да бъдат въведени в рамките на Дейност 3) е посочен в Приложение 18 към Условието за кандидатстване.

- По 1 оферта за всеки от предвидените за закупуване активи (ДМА и/или ДНА), с предложена цена – задължителен документ.

**ВАЖНО:** Офертите трябва задължително да съдържат информация за: наименование на оферента, технически и/или функционални характеристики на ДМА/ДНА, съответстващи на минималните технически и/или функционални характеристики, посочени за съответния актив в Техническата спецификация, цена на актива и вид на валутата. Допълнително от представената оферта следва да е видно лицето, което я е издало от името на оферента, като напр. име, подпис, електронен подпис или разпечатка на електронно съобщение, с което офертата е получена, която също следва да е прикачена в ИСУН.

Не следва да бъдат представяни оферти от лица и/или предприятия, които са пряко или косвено свързани както помежду си, така и с кандидата по смисъла на § 1 от Допълнителните разпоредби на Търговския закон, и/или които са в конфликт на интереси с него по смисъла на чл. 61 от Регламент (ЕС, ЕВРАТОМ) № 2018/1046. Това обстоятелство се декларира от кандидатите в Декларацията при кандидатстване (Приложение 2).

- Счетоводна политика на кандидата, изготвена съгласно приложимите счетоводни стандарти, от която е виден

определения стойностен праг на същественост на ДМА и ДНА - незадължителен документ.

- Документ/и, удостоверяващ/и наличието на съответната/ите роднинска/и връзка/и между физическите лица, посочени в определението за „семеино предприятие” – задължителни документи

#### 4. За какво мога да кандидатвам?

По тази процедура разходите, за които можете да кандидатствате са разпределени в 4 Дейности:

##### **Дейност 1 „Подобряване на производствения капацитет на семейните предприятия.**

Това е задължителна дейност и по нея може да кандидатствате за следните разходи:

- 1.1) Разходи за придобиване на дълготрайни материални активи (ДМА) , представляващи машини, съоръжения, оборудване за процеса на предоставяне на услуги, които осигуряват подобряване на производствения капацитет на предприятието.
- 1.2) Разходи за придобиване на инструменти и оборудване за процеса на предоставяне на услуги под стойностния праг на същественост за ДМА , които осигуряват подобряване на производствения капацитет на предприятието.
- 1.3) Разходи за придобиване на дълготрайни нематериални активи (ДНА) - специализиран софтуер, осигуряващ подобряване на производствения капацитет на предприятието.

##### **Дейност 2 „Подобряване на пазарното представяне на семейните предприятия ” (незадължителна дейност):**

- 2.1) Разходи за създаване на онлайн магазин за продуктите/услугите от дейността, за която е заявена подкрепа.

**ВАЖНО:** Общите допустими разходи по тази дейност за създаване на онлайн магазин не трябва да надвишават 10 000 лв.

Задължително условие е и създаденият онлайн магазин да се ползва/поддържа от предприятието за период от минимум 3 (три) години от извършване на

окончателното плащане по проекта. При неспазване на изискването ще се определя финансова корекция, пропорционално спрямо периода, за който е налице неизпълнение.

**Дейност 3 „Подобряване на управленските, производствените и логистичните процеси в семейните предприятия и предприятията от творческите индустрии и занаятите” (незадължителна дейност):**

3.1) Разходи за въвеждане на следните ИКТ системи/модули за подобряване на управленските, производствените и логистичните процеси в предприятието:

- Система за управление на ресурсите (ERP система);
- Система за управление на взаимоотношенията с клиенти (CRM система);
- Система/модул за управление на веригата за доставки;
- Система/модул за управление на складовото стопанство (WMS система);
- Система/модул за управление на производството (MOM/MES система);
- Система за бизнес анализи (Business Intelligence система).

**ВАЖНО:** Общите допустими разходи /безвъзмездна финансова помощ + собствено съфинансиране на кандидата/ за всяка отделна ИКТ система/модул, посочена в т. 3.1) не трябва да надвишават 15 000 лв.

Задължителни условие е съответната/ите системи/модули да се ползват/поддържат от предприятието за период от минимум 3 (три) години от извършване на окончателното плащане по проекта.

**Дейност 4 „Консултантски услуги за подготовка на проектното предложение по процедурата” (незадължителна дейност):**

4.1) Разходи за консултантски услуги за подготовка на проектното предложение по процедурата

Общите допустими разходи /безвъзмездна финансова помощ + собствено съфинансиране на кандидата/ по т. 4.1) не трябва да надвишават 3 000 лв.

**ВАЖНО:** Тази сума включва само услугата по подготовка и подаване на проектното предложение.

Управлението на проекта, подаването на междинни и окончателни отчети по проекта са предмет на допълнителна услуга, която се договаря отделно между страните.

## 5. Примерни активи, които мога да закупя

Предлагаме ви примерен списък с активи, които можете да закупите по тази процедура, като списъкът не е изчерпателен. Също така примерните активи може да не са адаптирани към вашите нужди, но ще ви дадат някакви насоки и идеи:

### 1. Инвестиции в Автоматизирани системи за управление на автопарка (FMS)

Какво ще допринесат:

Оптимизиране на маршрути: Автоматизираното планиране и оптимизиране на маршрути намалява времето за пътуване и разходите за гориво.

Поддръжка на превозните средства: Планиране на регулярната поддръжка предотвратява аварии и ненужно престой на превозните средства.

### 2. Инвестиции в Системи за проследяване на товари и превозни средства (GPS)

Какво ще допринесат:

Проследяване в реално време: Улеснява управлението на автомобилите и информира клиентите за местоположението на техните товари.

Сигурност: Намалява риска от кражби и загуби на товари.

### 3. Инвестиции в Софтуер за оптимизация на маршрути

Какво ще допринесат:

Ефективност: Намалява разходите за гориво и време за доставка чрез по-ефективно планиране на маршрути.

Повече доставки: Увеличава броя на възможните доставки на ден.

### 4. Инвестиции в Системи за контрол на горивото

Какво ще допринесат:

Икономия на гориво: Оптимизира разхода на гориво и намалява оперативните разходи.

Екологичен ефект: Намалява въглеродните емисии и подобрява екологичния отпечатък на фирмата.

### **5. Инвестиции в Системи за автоматично претегляне на товари**

Какво ще допринесат:

Точност: Осигуряват прецизно претегляне на товарите, което е важно за правилното разпределение и безопасност.

Спестяване на време: Ускоряват процеса на товарене и разтоварване.

### **6. Инвестиции в Системи за автоматично разпознаване на регистрационни номера**

Какво ще допринесат:

Сигурност: Контролират достъпа до складовете и зоните за товарене.

Проследяване: Помагат за проследяване на входящите и изходящите превозни средства.

### **7. Инвестиции в Хидравлични подедни маси**

Какво ще допринесат:

Безопасност: Улесняват товаренето и разтоварването на тежки товари.

Ефективност: Намаляват времето за товарене и разтоварване.

### **8. Инвестиции в Електрически палетни повдигачи**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Ускоряват процеса на преместване на палети в склада.

Безопасност: Намаляват риска от наранявания при ръчно товарене.

### **9. Инвестиции в Системи за управление на документи (DMS)**

Какво ще допринесат:

Организация: Подобряват организацията и съхранението на документи.

Достъпност: Осигуряват лесен и бърз достъп до необходимите документи.

### **10. Инвестиции в Системи за контрол на достъпа**

Какво ще допринесат:

Сигурност: Контролират достъпа до складовете и зоните за товарене.

Мониторинг: Осигуряват проследяване на достъпа и повишават сигурността.

### **11. Инвестиции в Системи за мониторинг на състоянието на превозните средства**

Какво ще допринесат:

Предотвратяване на аварии: Проследяват състоянието на превозните средства и предотвратяват неизправности.

Поддръжка: Осигуряват своевременно обслужване и подмяна на части.

### **12. Инвестиции в Софтуер за управление на клиентските отношения (CRM)**

Какво ще допринесат:

Организация: Подобряват управлението на взаимоотношенията с клиентите.

Комуникация: Осигуряват по-добра комуникация и обслужване на клиентите.

### **13. Инвестиции в Системи за управление на времето за работа на водачите**

Какво ще допринесат:

Съответствие: Осигуряват спазване на регулациите за работно време.

Ефективност: Подобряват планирането и управлението на времето на шофьорите.

### **14. Инвестиции в Системи за автоматизиране на складовите процеси**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Подобряват управлението на складовете и ускоряват процеса на изпращане и получаване на стоки.

Намаляване на грешки: Автоматизират процесите и намаляват възможността за човешки грешки.

### **15. Инвестиции в Интелигентни системи за управление на горивото**

Какво ще допринесат:

Икономия на гориво: Оптимизират разхода на гориво и намаляват оперативните разходи.

Екологичен ефект: Намаляват въглеродните емисии и подобряват екологичния отпечатък на фирмата.

### **16. Инвестиции в Софтуер за управление на транспортната логистика**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Подобряват планирането и управлението на логистичните операции.

Координация: Осигуряват по-добра координация между различните екипи и звена.

### **17. Инвестиции в Системи за управление на веригата за доставки (SCM)**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Подобряват управлението на веригата за доставки и ускоряват процеса на изпращане и получаване на стоки.

Намаляване на грешки: Автоматизират процесите и намаляват възможността за човешки грешки.

### **18. Инвестиции в Индустиални работи за автоматизиране на процесите в складовете**

Какво ще допринесат:

Автоматизация: Ускоряват и оптимизират процесите на товарене и разтоварване.

Намаляване на грешки: Намаляват риска от човешки грешки и повишават ефективността.

### **19. Инвестиции в Товарачи за палети (електрокари/мотокари/газокари)**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Улесняват товаренето и разтоварването на палети.

Безопасност: Намаляват риска от наранявания при ръчно товарене.

## **20. Инвестиции в Системи за автоматизиране на товаро-разтоварните процеси**

Какво ще допринесат:

Ефективност: Ускоряват процеса на товарене и разтоварване.

Безопасност: Намаляват риска от наранявания и повреди на товарите.

## **21. Инвестиции в Мобилни устройства за комуникация и управление на автопарка**

Какво ще допринесат:

Комуникация: Улесняват комуникацията между шофьорите и централата.

Координация: Подобряват координацията на логистичните операции.

Тъй като дейността на фирмите за превоз на товари е много специфична, трябва много внимателно да се избират активите, които могат да се финансират по процедурата.

Ние сме на разположение да обсъдим всяка ваша идея и да отговорим дали тя е допустима за финансиране по тази процедура.

### **ВЪПРОСНИК:**

Линк към анкетата, чрез която ще направим оценка на проектното предложение:  
<https://forms.gle/mzpPKqBbDL78n3zC8>