

7/24/2024

ЗАНЯТИ

ГАЙТ

**Процедура чрез подбор на проектни предложения
BG16RFPR001-1.004 „Подкрепа за семейните предприятия,
предприятията от творческите индустрии и
занаятите”**

www.kitikpro.com тел: +359 878 641478

ЗАНАЯТИ

ГАЙТ

Процедура чрез подбор на проектни предложения BG16RFPRO01-1.004
„Подкрепа за семейните предприятия, предприятията от творческите
индустрии и занаятите”

Съдържание:

1. На какви критерии трябва да отговаря моята фирма в сферата на ЗАНАЯТИТЕ, за да подаде проектно предложение по тази процедура?
2. До каква стойност може да е моето проектно предложение?
3. Какви документи са ми нужни, за да подам проект?
4. За какво мога да кандидатвам?
5. Примерни активи, които мога да закупя
6. Въпросник за оценка на проектното предложение



УВОД

Като консултантска компания с богат опит в подготовката на европейски и инвестиционни проекти, ние поставяме акцент върху предварителната информираност на нашите клиенти относно допустимостта по процедурата, към която проявяват интерес. Разбираме, че успехът на всяко проектно предложение зависи от неговата оценка и точките, които ще събере. За да определим шансовете за одобрение на вашия проект, ние предлагаме детайлен анализ и оценка на потенциала му.

В края на този наръчник ще намерите файл – „Въпросник по процедурата“. При проявен интерес за кандидатстване, моля, попълнете въпросника и го изпратете на посочения електронен адрес. След като получим вашите отговори, ще извършим анализ на вашата фирма и проекта.

Нашите услуги не спират до тук. Ние можем да подготвим вашия проект за кандидатстване, да го подадем в системата ИСУН 2020, като разходите за тази услуга са допустими по тази процедура и могат да бъдат включени в проектното предложение.

При желание от ваша страна можем да предложим допълнителна услуга – да ви подпомагаме по време на изпълнението на проекта и да подготвим и подадем отчета за окончателно плащане по проекта. С нашата подкрепа, вие ще имате необходимата увереност и яснота за всички аспекти на кандидатстването, което ще увеличи шансовете ви за успех.

С нашата всеобхватна помощ, вие ще можете да се съсредоточите върху основните дейности на вашата фирма, докато ние се грижим за сложностите на проектната документация и административните изисквания.

1. На какви критерии трябва да отговаря моята фирма в сектор ЗАНАЯТИ, за да подаде проектно предложение по тази процедура?

Фирмите от сектор ЗАНАЯТИ са допустими за участие по тази процедура, но за да имат право да подадат проект, който е допустим за финансиране, трябва да отговаряте на ВСЕКИ ЕДИН от следните критерии:

- ✓ Да сте регистрирани по Търговския закон или Закона за кооперациите
ДЗЗД не са допустими за участие, както и клон на фирма, регистрирана в България.
- ✓ Дружеството да е регистрирано преди 31.12.2021 г.
- ✓ Да сте микро или малко предприятие по смисъла на чл. 3 и чл. 4 от Закона за малките и средните предприятия
- ✓ Да имате средносписъчен брой на персонала за 2023 г. Минимум 1 лице (съгласно справка от НСИ) и максимум 49 лица.
- ✓ Да сте реализирали нетни приходи от продажби ОБЩО за 2021 г., 2022 г. и 2023 финансови години както следва:
 - За микропредприятия:
 - минимум 30 000 лв
 - максимум 1 800 000 лв
 - За малки предприятия:
 - Минимум 75 000 лв
 - Максимум 7 200 000 лв
- ✓ Да е предприятие, осъществяващо дейност, включена в Списъка на занаятите съгласно Приложение № 1 към Закона за занаятите и чиито собственик/ци е/са вписан/и със същата дейност в Националния регистър на занаятчиите, поддържан от Национална занаятчийска камара .

ВАЖНО: Изискването се счита за изпълнено, ако към датата на подаване на проектното предложение по процедурата собственикът/ците на предприятието-кандидат е/са вписан/и в Националния регистър на занаятчиите като майстор/и или като калфа/и за осъществяване (упражняване) на дейност, включена в Списъка на занаятите: Виж тук > ([Приложение № 1 към Закона за занаятите](#)).

ВАЖНО: Ако освен в гореописаните кодове Вашето предприятие е и семейно ([ВИЖ](#) определението), то тогава Вашия проект ще получи допълнителни точки при неговата оценка

2. До каква стойност може да е моето проектно предложение?

Според условията за кандидатстване минималния размер на Безвъзмездната помощ е 15 000 лева, а максималния размер безвъзмездни средства – 150 000 лв.

Тъй като за творческите индустрии е определен интензитет на безвъзмездна помощ 85%, то това означава, че минималната стойност на едно проектно предложение е 17 647 лева, а максимална стойност – 176 470 лева.

Но това са само минимални и максимални стойности.

За да получим точната стойност на проекта трябва да направим няколко изчисления.

1. Да изчислим Средногодишните нетни приходи от продажби на дружеството.

Данните взимаме от Отчет за приходите и разходите за 2021 г., 2022 г. и 2023 г. - сборът от стойностите по ред „Нетни приходи от продажби” (код на реда 15100, колона 1) от приходната част на Отчетите за трите години, делено на 3 (три).

НАПРИМЕР:

За 21 г – 210 000 лв

За 22 г – 190 000 лв

За 23 г – 100 000 лв

Общо: 500 000 лв => разделяме на 3 и получаваме **166 666, 66 лв**

2. От тук изчисляваме максималният размер на БЕЗВЪЗМЕЗДНАТА ФИНАНСОВА ПОМОЩ:

Ако сме микропредприятие – максималния размер на безвъзмездната помощ не може да надвишава 100% от средногодишните нетни приходи от продажби на предприятието - кандидат за тригодишния период 2021 г., 2022 г. и 2023 г. (тези 166 666,66 лв)

Ако сме малко предприятие - максималния размер на безвъзмездната помощ не може да надвишава **60 %** от средногодишните нетни приходи от продажби на предприятието - кандидат за тригодишния период 2021 г., 2022 г. и 2023 г. (или $166\ 666,66 \times 0,60 = 99\ 999,96$ лв размер на безвъзмездната помощ)

3. Следва да изчислим размера на проекта и точния размер на безвъзмездната помощ.

Ако сме микропредприятие – според изчисленията нашия проект може да е на максимална стойност 222 222,21 лева, а безвъзмездната помощ е в размер на 85% .

Но както посочихме по-горе, максималната стойност на един проект е 176 470 лева, а безвъзмездната максимална стойност е до 150 000 лева.

Тук имате 2 възможности: или ограничавате инвестициите по проекта до 176 470 лева и така получавате безвъзмездно 85% , или подготвяте проект на стойност над 176 470 лв. (независимо колко над тази сума), но ще получите като БФП 150 000 лева, тъй като до тази сума може да получи безвъзмездно едно предприятие по тази процедура.

Разбира се, това са максималните стойности, допустими за Вашата фирма. Вашия проект може да е на стойност доста под тази сума, всичко зависи от това, какво е необходимо на вашето предприятие. Ако например проекта ви е на стойност 50 000 лв, то тогава безвъзмездната финансова помощ (БФП) ще е 42 500 лева (85%)

Ако сме малко предприятие – нашия проект ще е на стойност 133 333,28 лв, а безвъзмездно ще получим 113 333,29 лв. (85 % БФП)

Тук сме под ограничението от 176 470 лв за проект и 150 000 лв. за БФП и можем да подготвяме проект на тази стойност, ако имаме необходимост. Но както казахме по-горе, можем да подаваме проекти и за по-малки стойности, като безвъзмездно ще получим 85% от стойността на проекта.

3. Какви документи са ми нужни, за да подам проект?

Проекта се подава чрез платформата ИСУН 2020 и е електронно базиран формулар. Цялата информация по проекта се попълва в този формулар. Към него следва да прикчите и изискуемите документи по проекта. Имайте предвид, че

списъка с документи е общ. За всеки един проект списъка варира, в зависимост от конкретния случай:

- Изрично пълномощно за подаване на проектното предложение – не е задължително, а при необходимост
- Декларация при кандидатстване – задължителна, попълнена по образец.
- Декларация за обстоятелствата по чл. 3 и чл. 4 от Закона за малките и средните предприятия – задължителна, попълнена по образец.
- Техническа спецификация на предвидените за закупуване активи (ДМА и/или ДНА) – задължителна, попълнена по образец. В нея следва да се посочат минимални технически и/или функционални характеристики на предвидените за придобиване активи (ДМА и/или ДНА), като не е препоръчително да се указват марки, модели и други конкретни технически спецификации, които насочват към определени производители/доставчици.

ВАЖНО: В случаите на придобиване на автоматизирани, поточни или друг вид производствени линии, в Техническата спецификация, в колона „Минимални технически и/или функционални характеристики”, трябва задължително да бъдат посочени (изброени) всички отделни активи (съставни модули/компоненти), формиращи (включени в) линията със съответните им технически и/или функционални параметри.

В случай че общата стойност (цена) на съответен актив (ДМА и/или ДНА), заложен в бюджета на проекта, включва и разходи за допълнителна окомплектовка (допълнителни компоненти, елементи и др. към основния актив, калкулирани от производителя/доставчика с отделна цена в офертата), информация за окомплектовката следва да се съдържа в Техническата спецификация ([Приложение 4](#)), колона „Минимални технически и/или функционални характеристики”.

В случаите на придобиване на софтуер, минималните технически и/или функционални характеристики, посочени в Техническата спецификация, следва задължително да включват както описание на основните модули на актива, така и негови конкретни технически спецификации/параметри.

ВАЖНО: В Техническата спецификация кандидатите НЕ следва да посочват (попълват) информация за предвидени за придобиване инструменти и оборудване

под стойностния праг на същественост за ДМА и минимални технически и/или функционални характеристики за тях (в случай че по проекта е предвидено придобиването на такива инструменти и оборудване).

В Техническата спецификация кандидатите НЕ следва да посочват (попълват) и информация за създаването на онлайн магазин (в случай че Дейност 2 е включена в проекта), както и за предвидените за въвеждане ИКТ системи/модули (в случай, че Дейност 3 е включена в проекта). Минималният обхват на дейността за създаване на онлайн магазин (Дейност 2), както и на ИКТ системите/модулите (които е допустимо да бъдат въведени в рамките на Дейност 3) е посочен в Приложение 18 към Условията за кандидатстване.

- По 1 оферта за всеки от предвидените за закупуване активи (ДМА и/или ДНА), с предложена цена – задължителен документ.

ВАЖНО: Офертите трябва задължително да съдържат информация за: наименование на оферента, технически и/или функционални характеристики на ДМА/ДНА, съответстващи на минималните технически и/или функционални характеристики, посочени за съответния актив в Техническата спецификация, цена на актива и вид на валутата. Допълнително от представената оферта следва да е видно лицето, което я е издало от името на оферента, като напр. име, подпис, електронен подпис или разпечатка на електронно съобщение, с което офертата е получена, която също следва да е прикачена в ИСУН.

Не следва да бъдат представяни оферти от лица и/или предприятия, които са пряко или косвено свързани както помежду си, така и с кандидата по смисъла на § 1 от Допълнителните разпоредби на Търговския закон, и/или които са в конфликт на интереси с него по смисъла на чл. 61 от Регламент (ЕС, ЕВРАТОМ) № 2018/1046. Това обстоятелство се декларира от кандидатите в Декларацията при кандидатстване (Приложение 2).

- Счетоводна политика на кандидата, изготвена съгласно приложимите счетоводни стандарти, от която е виден определения стойностен праг на същественост на ДМА и ДНА - незадължителен документ.
- Документ/и, удостоверяващ/и наличието на съответната/ите роднинска/и връзка/и между физическите лица, посочени в определението за „семеино предприятие” – задължителни документи
-

Други важни моменти по процедурата:

Важно изискване е към датата на подаване на проектното предложение по процедурата собственикът/ците на предприятието да е/са вписан/и в Националния регистър на занаятчиите като майстор/и или като калфа/и за осъществяване (упражняване) на дейност, включена в Списъка на занаятите.

„В случаите когато предприятието е собственост на две или повече физически лица, всички собственици трябва да са вписани в Националния регистър на занаятчиите, като поне един от тях (собствениците) трябва да е вписан в Регистъра с дейността съгласно Списъка на занаятите, за която предприятието заявява подкрепа по процедурата”.

Списък на занаятите е представен в [Приложение 17](#) към Условието за кандидатстване.

Съгласно чл. 23 от Закона за занаятите, физическите лица, които притежават диплома за завършено висше образование в съответната област, подлежат на вписване в Националния регистър на занаятчиите като майстори или като калфи.

В допълнение, следва да имате предвид нещо много важно: за предприятията, осъществяващи занаятчийска дейност не е налице изискване да заявят подкрепа по процедурата за основната си икономическа дейност съгласно КИД-2008 въз основа на данни за 2023 г.

Тези кандидати е допустимо да кандидатстват само за дейност, включена в Списъка на занаятите - [Приложение № 1](#) към Закона за занаятите, с която техният/те собственик/ци е/са вписан/и в Националния регистър на занаятчиите, поддържан от Национална занаятчийска камара.

Занаятчии, които осъществяват дейност като самостоятелно заети лица, не са допустими по процедурата

4. За какво мога да кандидатвам?

По тази процедура разходите, за които можете да кандидатствате са разпределени в 4 Дейности:

Дейност 1 „Подобряване на производствения капацитет на семейните предприятия.

Това е задължителна дейност и по нея може да кандидатствате за следните разходи:

1.1) Разходи за придобиване на дълготрайни материални активи (ДМА) , представляващи машини, съоръжения, оборудване за процеса на предоставяне на услуги, които осигуряват подобряване на производствения капацитет на предприятието.

1.2) Разходи за придобиване на инструменти и оборудване за процеса на предоставяне на услуги под стойностния праг на същественост за ДМА , които осигуряват подобряване на производствения капацитет на предприятието.

1.3) Разходи за придобиване на дълготрайни нематериални активи (ДНА) - специализиран софтуер, осигуряващ подобряване на производствения капацитет на предприятието.

Дейност 2 „Подобряване на пазарното представяне на семейните предприятия ” (незадължителна дейност):

2.1) Разходи за създаване на онлайн магазин за продуктите/услугите от дейността, за която е заявена подкрепа.

ВАЖНО: Общите допустими разходи по тази дейност за създаване на онлайн магазин не трябва да надвишават 10 000 лв.

Задължително условие е и създаденият онлайн магазин да се ползва/поддържа от предприятието за период от минимум 3 (три) години от извършване на окончателното плащане по проекта. При неспазване на изискването ще се определя финансова корекция, пропорционално спрямо периода, за който е налице неизпълнение.

Дейност 3 „Подобряване на управленските, производствените и логистичните процеси в семейните предприятия и предприятията от творческите индустрии и занаятите” (незадължителна дейност):

3.1) Разходи за въвеждане на следните ИКТ системи/модули за подобряване на управленските, производствените и логистичните процеси в предприятието:

- Система за управление на ресурсите (ERP система);
- Система за управление на взаимоотношенията с клиенти (CRM система);
- Система/модул за управление на веригата за доставки;
- Система/модул за управление на складовото стопанство (WMS система);

- Система/модул за управление на производството (МOM/MES система);

- Система за бизнес анализи (Business Intelligence система).

ВАЖНО: Общите допустими разходи /безвъзмездна финансова помощ + собствено съфинансиране на кандидата/ за всяка отделна ИКТ система/модул, посочена в т. 3.1) не трябва да надвишават 15 000 лв.

Задължителни условие е съответната/ите системи/модули да се ползват/поддържат от предприятието за период от минимум 3 (три) години от извършване на окончателното плащане по проекта.

Дейност 4 „Консултантски услуги за подготовка на проектното предложение по процедурата” (незадължителна дейност):

4.1) Разходи за консултантски услуги за подготовка на проектното предложение по процедурата

Общите допустими разходи /безвъзмездна финансова помощ + собствено съфинансиране на кандидата/ по т. 4.1) не трябва да надвишават 3 000 лв.

ВАЖНО: Тази сума включва само услугата по подготовка и подаване на проектното предложение.

Управлението на проекта, подаването на междинни и окончателни отчети по проекта са предмет на допълнителна услуга, която се договаря отделно между страните.

За успеха на проектното предложение е препоръчително да внедрите кръгов модел във вашето предприятие, като това ще ви донесе допълнителен брой точки при оценка на проекта.

Какво е кръгов модел?

Кръговият модел е начин/подход за създаване и задържане на стойност в икономиката чрез подобряване на ефективността на ресурсите, удължаване на полезния живот на продуктите и материалите, прилагане на по-устойчиви методи за предоставяне на услугите. Кръговият модел се основава на подход на използване на ресурсите, производство и потребление на продуктите/предоставяне и потребление на услугите, който ограничава до минимум образуването на отпадъци, осигурява удължаване на жизнения цикъл на продуктите/услугите (увеличаване на трайността, на възможностите за повторна

употреба, поправка и/или рециклиране и др.), допринасяйки за възстановяване на природните системи чрез ограничаване на количеството отпадъци и прекомерната употреба на ресурси.

За целите на настоящата процедура това може да включва следните ефекти по отношение на дейността, за която е заявена подкрепа:

- влагане на рециклирани суровини,
- увеличаване на дълготрайността или на възможностите за повторна, или за многократна употреба на продуктите/резултатите от предоставяните услуги,
- увеличаване на възможностите за рециклиране на продуктите след употребата им,
- намаляване на количеството образувани отпадъци и/или на количеството/вида на влаганите суровини при производството на продукти/предоставянето на услуги,
- намаляване използването на пластмасови продукти и опаковки за еднократна употреба
- други екологосъобразни технологии/методи/модели.

За целите на процедурата под „други екологосъобразни технологии/методи/модели” се разбират всички други екологосъобразни практики, водещи до подобряване на ефективността на ресурсите, удължаване на полезния живот на продуктите и материалите, прилагане на по-устойчиви методи за предоставяне на услуги, които не са изброени по-горе, но ще бъдат въведени/приложени от кандидата (в зависимост от спецификата на проекта и съобразно конкретната дейност на предприятието) в резултат на изпълнението на проекта.

ВЪПРОСНИК:

Линк към анкетата, чрез която ще направим оценка на проектното предложение:
<https://forms.gle/LpYSiBxjgoE2APAC6>